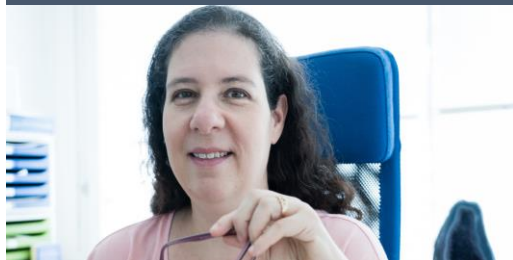


SEMINARLEITUNG EDNA SCHUR



Edna Schur ist eine führende Expertin in Funktioneller Medizin und Epigenetik in Europa. Als erfahrene Mentorin im Gesundheits- und Persönlichkeitsbereich bietet sie Kurse zu Themen wie Money Mindset und Übergang von Angestellten zur Selbstständigkeit an. Ihre Leidenschaft ist es, das Gesamtbild zu betrachten, die Verbindungen zwischen der Geschichte ihrer Klienten, Epigenetik und deren Gesundheit zu erkennen und sie auf ihrem Weg zu ihrem wahrhaftigen und gesunden Selbst zu begleiten.

Zielgruppe

KMU-InhaberInnen, VertriebsleiterInnen, Mitarbeitende aus Vertrieb und Kundendienst, selbstständige UnternehmerInnen.

Teilnahmegebühren

CHF 480.- (exkl. MWST), Seminarunterlagen und Zertifikat.

Melde dich jetzt gleich an.
Für deinen optimalen Lernerfolg ist die Teilnehmerzahl beschränkt.

Starte mit deinem wahren Wert durch!

Selbstbewusst Preise setzen

Fühlst du dich unsicher bei der Gestaltung und Durchsetzung deiner Preise? Hast du dich auch schon öfter unter Wert verkauft. Natürlich willst du kein Geschäft wegen Preisverhandlungen verlieren, aber du hast auch die Macht, deine Kunden auszuwählen. Denn wenn du zu oft unter Preis verkaufst, sinkt dein Selbstwert und dein Geschäft verliert an Ruf und Gewinn. Möchtest du lernen, wie du deine Preise besser durchsetzen kannst und so zu mehr Gewinn kommen kannst? Dann ist dieses Seminar genau richtig für dich.

Inhalt des Seminars

In diesem Seminar erfährst du, wie du deine Stärken und Fähigkeiten erkennen und in deine Verhandlungen einbringen kannst. Du entwickelst eine Timeline, indem du deine aktuelle Situation und Ziele bewertest und einen Aktionsplan kreierst. Du lernst, wie du dein Selbstbewusstsein und deine Selbstwahrnehmung stärkst, um deinen Wert und den deiner Dienstleistungen zu erkennen und zu kommunizieren. Du lernst, wie du Kunden definierst und auswählst. In praktischen Übungen und Fallstudien übst du die neuen Techniken. Du profitierst auch von den Erfahrungen und Erfolgen der Referentin und der anderen Teilnehmer in den Diskussionen.

Nutzen und Resultate

- Du lernst, deinen Wert zu erkennen und wie du deinen Dienstleistungen und Angeboten den Preis gibst, der deinem Wert entspricht.
- Du stärkst dein Selbstwertgefühl und deine Selbstbestimmtheit und löst dich von limitierenden Mindsets.
- Du lernst, wie du dich selbstbewusst intern und extern präsentierst.
- Du entwickelst deine Timeline für aktuelle Situation und deine Ziele.
- Du lernst, wie du an die richtigen und wertvollen Kunden kommst und die Beziehung mit ihnen pflegst.

Empfohlenes Kursmaterial

- Schreibheft, Stift, Marker und eine Büroklammer
- Dein Werbematerial (Visitenkarten, Flyer, Preisliste / Honorarliste)
- Ein persönlicher Gegenstand, der dir sehr wertvoll ist, und zu dem du einen emotionalen Bezug hast (kann auch aus der Vergangenheit sein).