

SEMINARLEITUNG DANJA HERMETSCHWEILER



Danja Hermetschweiler ist diplomiert im Bereich Leadership und Management und zertifizierte Franchise-Expertin (CFE). Durch jahrelange Erfahrung im Bereich des professionellen Netzwerkens, gehört sie zu den schweizweit erfahrensten Netzwerkexpertinnen. Sie ist Inhaberin der PDR Gruppe und seit über 17 Jahren für BNI – dem weltweit grössten Unternehmensnetzwerk – tätig.

Zielgruppe

KMU-Inhaber, Vertriebsleiter, Mitarbeitende aus Vertrieb und Kundendienst, selbständige Unternehmer

Teilnahmegebühren

CHF 290.- (exkl. MWST), inkl. Mittagessen, Getränke, Pausenverpflegung, Seminarunterlagen und Zertifikat.

**Melde dich jetzt gleich an.
Für deinen optimalen Lernerfolg ist die
Teilnehmerzahl beschränkt.**

Bleibe nach dem Anlass in Erinnerung!

Netzwerken mit Ergebnissen

Ein starkes Netzwerk gehört zu den wichtigsten Pfeilern eines Unternehmers und will richtig aufgebaut und gepflegt werden. Du hast dich auch schon gefragt, wie du mehr aus Netzwerkanlässen und aus deinen bestehenden Kontakten herausholen kannst? Erfolgreich Netzwerken will nämlich gelernt sein! Fakt ist, 80 % aller UnternehmerInnen sehen in persönlichen Empfehlungen den einfachsten Weg, um zu neuen Geschäften zu gelangen. Trotzdem nutzen nur 20 % dazu eine Strategie (Studie AC Nielsen). Willst du lernen, wie du von künftigen Netzwerkevents mit Ergebnissen zurückkehrst und wie die Welt des ergebnisorientierten Netzwerkens funktioniert? Dann ist dieses Seminar eine gute Investition für dich!

Inhalt des Seminars

Raus aus der Komfortzone – lerne dich an Veranstaltungen wohlfühlen, auch wenn du dort noch niemanden kennst. Erlebe, wie du mit fremden Leuten leichter ins Gespräch kommst, wie du die richtigen Fragen stellen und dich fürs Gegenüber interessiert zeigen kannst. Dein Verhalten, dein Auftreten und deine Art zu kommunizieren ist entscheidend, um in positiver Erinnerung zu bleiben. Lerne die goldenen Regeln des Netzwerkens kennen und entwickle wirksame Strategien, um das Netzwerken nicht dem Zufall zu überlassen, sondern planbar und ergebnisorientiert zu gestalten.

Nutzen und Resultate

- Du kennst die Grundlagen des erfolgsorientierten Netzwerkens und kannst sie für dich nutzen.
- Du weisst, wie du dich auf eine Veranstaltung vorbereitest und wie du dich dort richtig dort verhältst.
- Du lernst so zu kommunizieren, dass dich die anderen GesprächspartnerInnen als interessante Persönlichkeit wahrnehmen.
- Du weisst, wie du die gewünschten Kontakte planst und wie du dich auf diese Gespräche vorbereitest.
- Du hast deinen persönlichen Quick-Check zu deinem eigenen Verhalten erhalten und kannst deine Netzwerkpartner besser einschätzen.
- Last but not least lernst du das Geheimnis hinter der Philosophie kennen, welche das Unternehmen, aber auch die persönliche Lebenseinstellung von Danja, prägt:

«Wer gibt, gewinnt»